

09.05.2013

Ingeniero Técnico-Comercial para planta de residuos, en Sevilla

Funciones

a.Elaborar la documentación de una oferta, aportando soluciones técnicas más adecuadas a las especificaciones y expectativas del cliente. b.Participación en la fase comercial de defensa de oferta delante de cliente.c.Participará en el desarrollo de negocio (comercial), para la venta de este producto a clientes.

Responsabilidades

- Asegurar la elaboración y descripción de la oferta teniendo en cuenta las necesidades del cliente y pliego de condiciones, así como el seguimiento de la oferta hasta su adjudicación o denegación
- Tabular técnica y económicamente las Ofertas: Pedir y supervisar las Ofertas de los proveedores. Realizar la valoración y tabulación técnica y económica de las Ofertas.
- Seguimiento y negociación de Ofertas: Llevar a cabo el seguimiento y negociación de la Oferta del cliente, mediante visitas y reuniones hasta conseguir el pedido / contrato correspondiente.

Requisitos

- Ingeniero Industrial técnico o superior
- Experiencia en plantas WTE o al menos en tratamiento y/o separación de RSU. Entre 3 - 5 años.
- Se valorará experiencia en plantas de generación de energía eléctrica.
- Alto nivel inglés
- Se valorará muy positivamente francés.

Los CVs podrán ser remitidos a:

Gema Sanchez Oliva

HR - Consultant Madrid

Avda. de los Castros Nº1 4ºizq

39012 Santander - Cantabria - España

Telf.: +34 942 077 841 / +34 638 470 846

Fax: +34 942 077 851

gema.sanchez@veringer.com